



COMUNICACIÓN DE OTRA INFORMACIÓN RELEVANTE DE ROBOT S.A.

10 de febrero de 2021

En virtud de lo previsto en el artículo 17 del Reglamento (UE) n° 596/2014 sobre abuso de mercado y en el artículo 228 del texto refundido de la Ley del Mercado de Valores, aprobado por el Real Decreto Legislativo 4/2015, de 23 de octubre, y disposiciones concordantes, así como en la Circular 3/2020 del segmento BME Growth de BME MTF Equity ponemos en su conocimiento la siguiente Información Relevante relativa a la sociedad **ROBOT, S.A.** (en adelante “**RBT**” o “**la Sociedad**” indistintamente).

Que en el día de hoy, 10 de Febrero de 2021 a las 17:00 horas, ROBOT, S.A. presentará su estrategia y plan de negocio para los próximos años así como el impacto del coronavirus en su actividad en un webinar online organizado por Rankia.

Se adjunta la Presentación Financiera que acompañará a dicho webinar.

En cumplimiento de lo dispuesto en la Circular 3/2020 del segmento BME Growth de BME MTF Equity, se deja expresa constancia de que la información comunicada por la presente ha sido elaborada bajo la exclusiva responsabilidad de la Sociedad y sus administradores.

Quedamos a su disposición para cuantas aclaraciones precisen.

D. Bernat Bonnin Pons-Estel

Presidente y Consejero Delegado Solidario de ROBOT, S.A.



Robot

AGENDA

1. Visión general de Robot

2. Palancas de crecimiento de la empresa

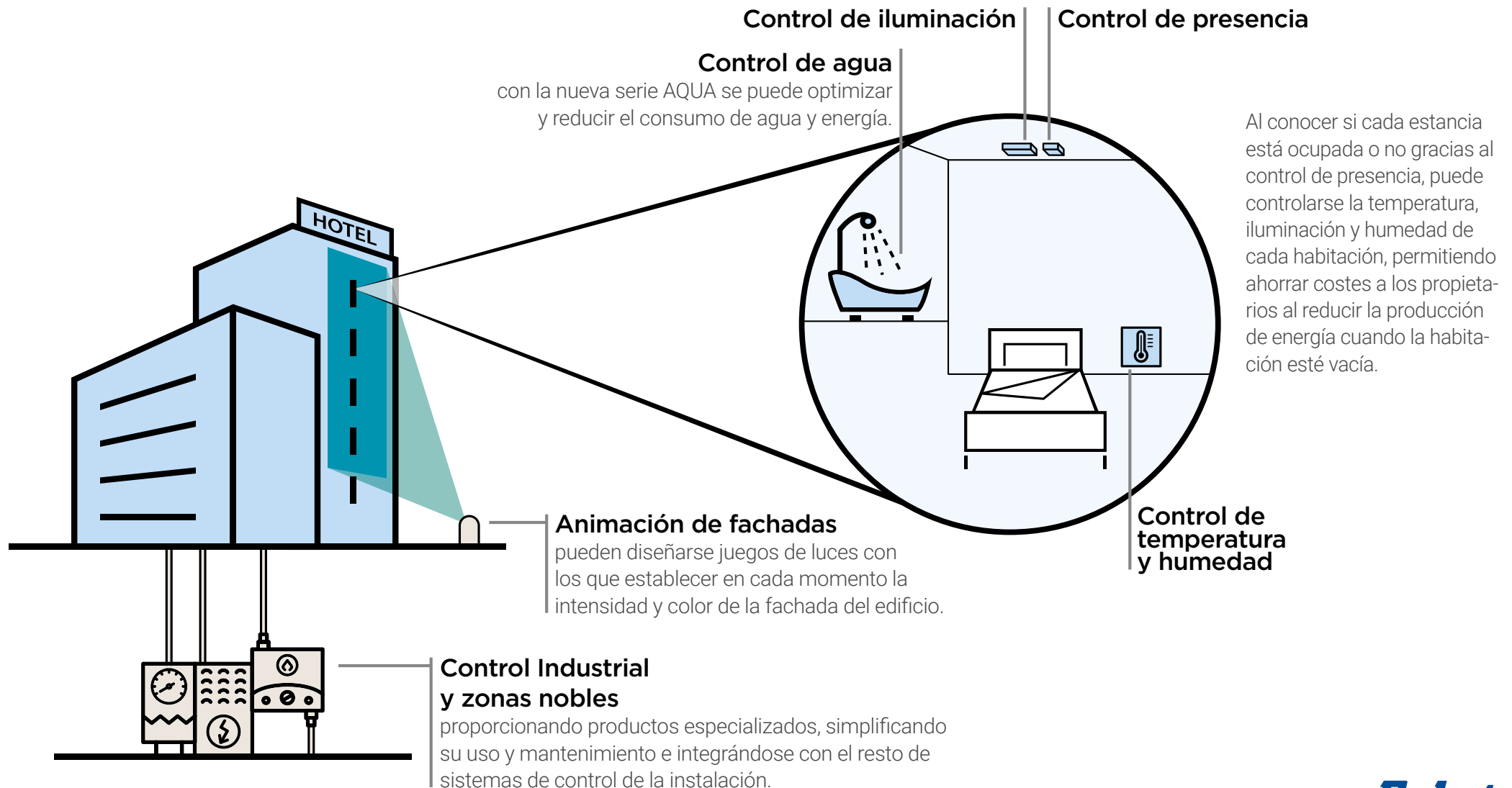
- Nuevas áreas de negocio: Airea
- Desarrollo de la Plataforma Digital de ROBOTBAS
- Expansión mediante delegaciones comerciales

1. Visión general de Robot

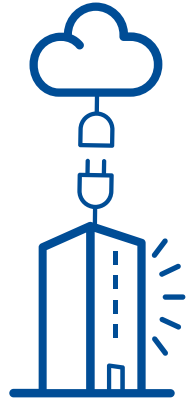


Desarrollo de sistemas de Building Automation Systems (BAS)

Los sistemas de automatización de edificios de Robot, S.A. permiten controlar:

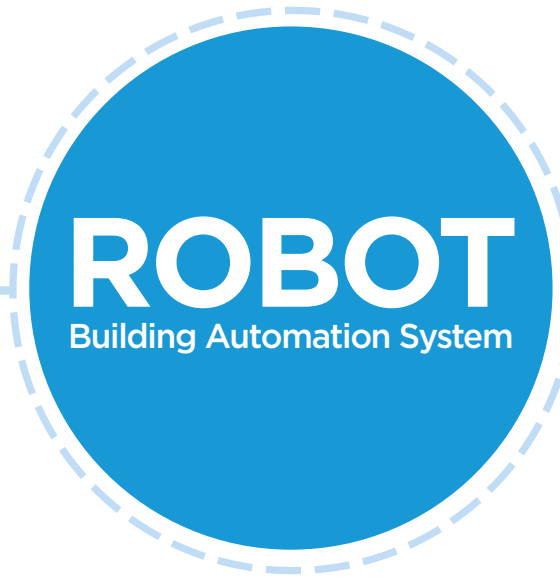


Robot: Partner indispensable



Digitalización y Automatización de edificios

- **Reducción de los costes de explotación** al optimizar la gestión de los recursos energéticos del edificio.
- **Simplicidad operativa** al mejorar la instalación y mantenimiento de los equipos.
- **Mejora de la imagen y del customer experience** gracias a dispositivos domóticos modernos, personalizados y conectados al móvil.

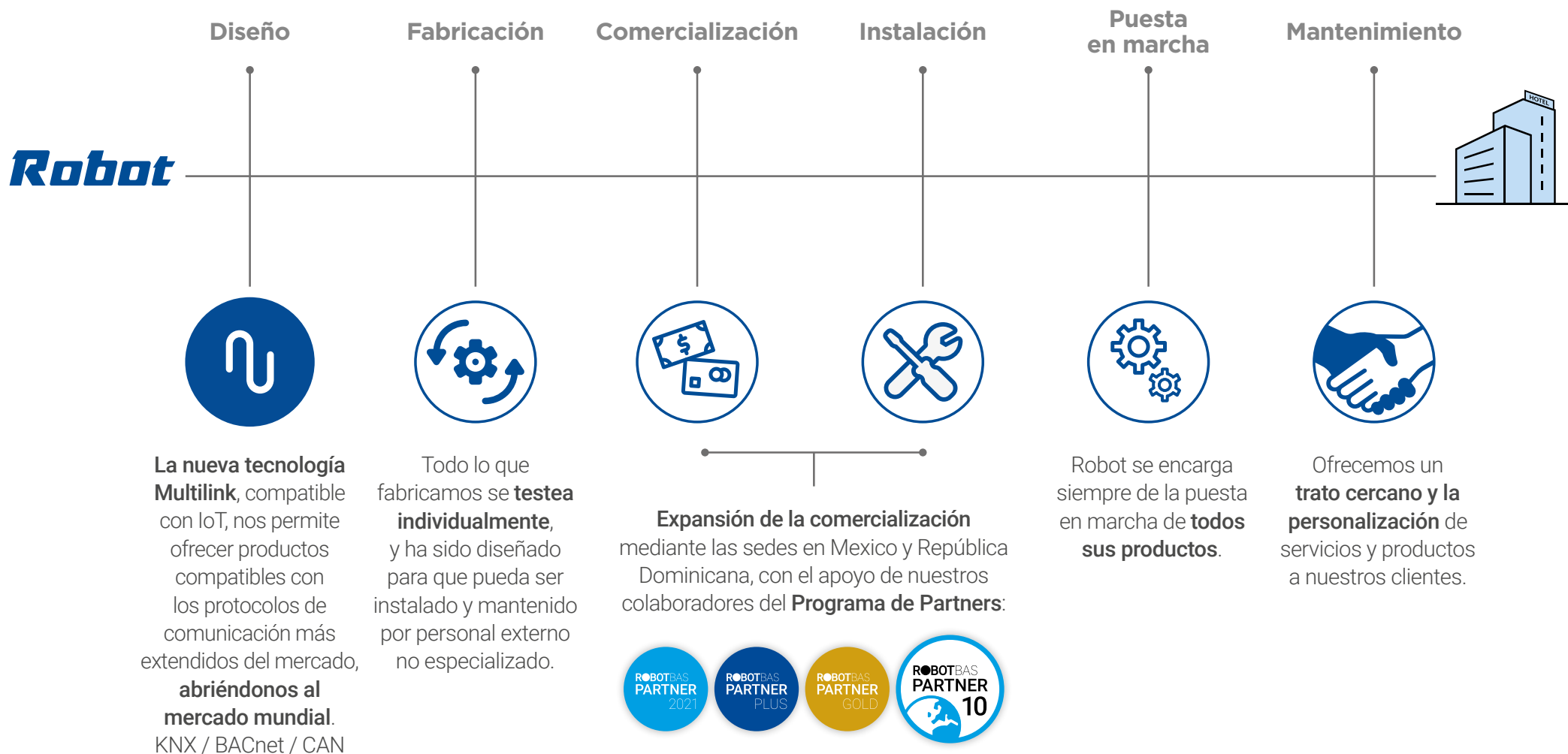


Sostenibilidad

- **Minimizar el consumo energético** al analizar los consumos de energía y agua, extrayendo pautas de comportamientos y tomando decisiones de mejora.
- **Reducir el impacto medioambiental** de las instalaciones de un edificio al mejorar la gestión de los recursos energéticos.

Diferenciación del mercado

Robot, S.A. gestiona toda la cadena de valor

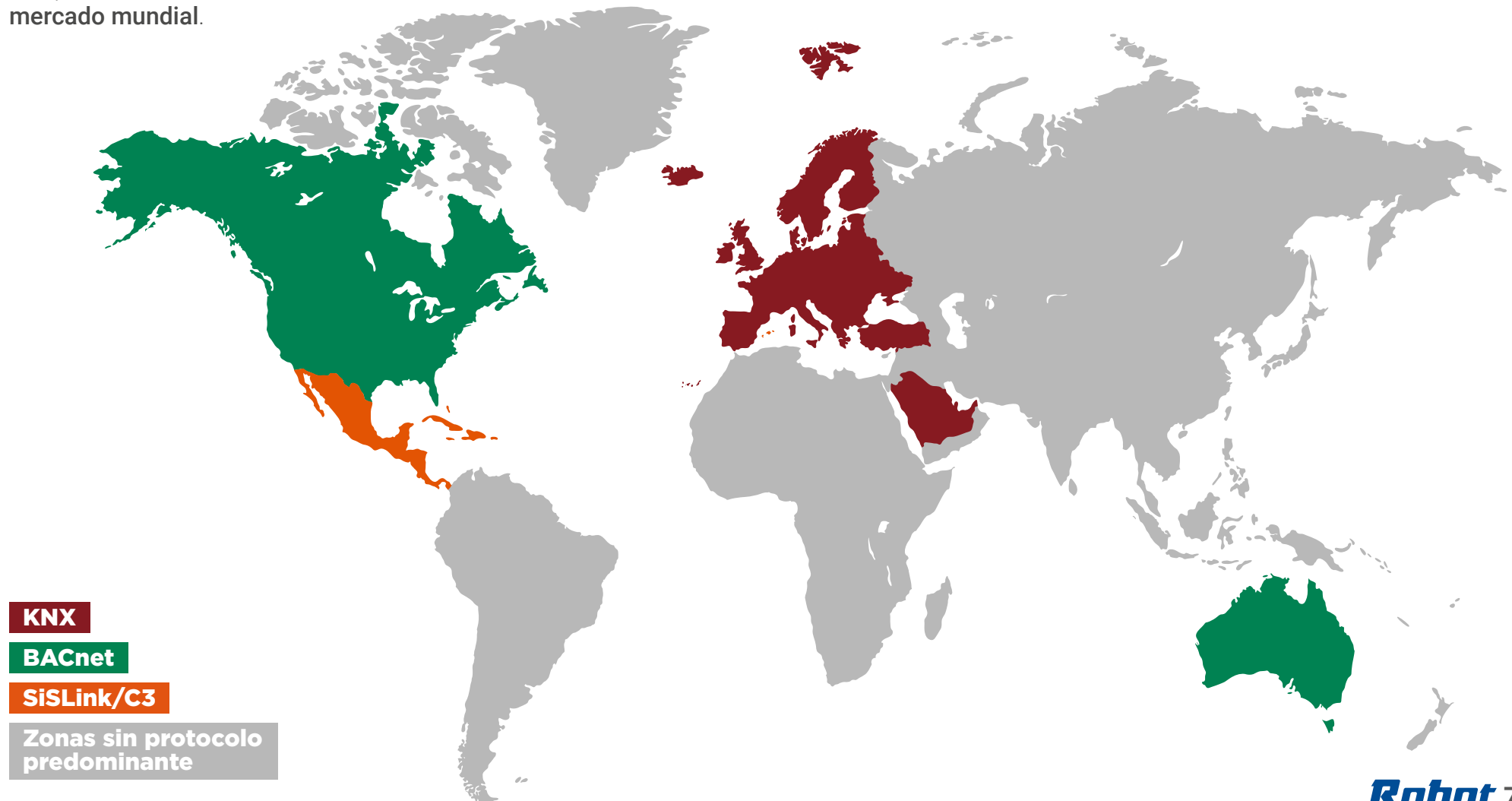


Multilink: Acceso al mercado global



La nueva tecnología Multilink,
nos permite **abrirnos al**
mercado mundial.

Protocolos de comunicación más extendidos en cada zona



Fundamentos basados en nuestra experiencia e I+D+i

1983

Creada en 1983, la historia de Robot, S.A. se caracteriza por una **constante innovación en nuestros productos**. Gracias a la cercana relación mantenida con nuestros clientes, hemos podido **conocer de primera mano sus necesidades y crear productos que les dieran respuesta**.

R7000

En la última década, la serie R7000 (y sus constantes innovaciones y actualizaciones) **han supuesto grandes avances para la empresa**.

ROBOTBAS

El lanzamiento de la marca ROBOTBAS nos permite la comercialización de nuestros productos en **nuevos mercados**, el acceso a **nuevos canales de distribución**, la introducción en el **comercio digital**, y el **aumento del portfolio de productos**.

MULTILINK

La **nueva tecnología Multilink** consolida el **plan de expansión internacional** de nuestra empresa.

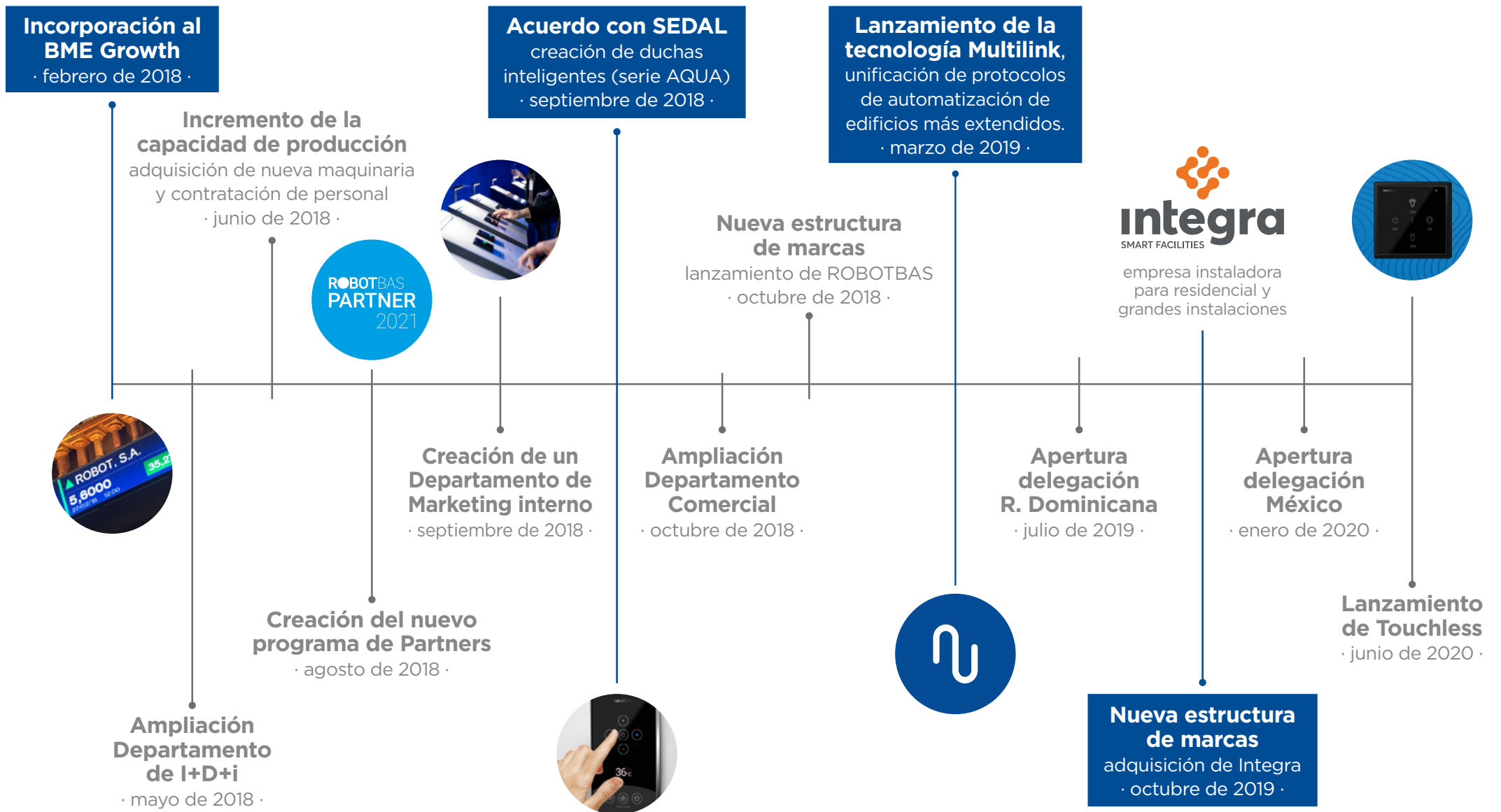
PRÓXIMOS PROYECTOS

Desarrollo de la **plataforma digital** de ROBOTBAS junto con la nueva serie R8000.

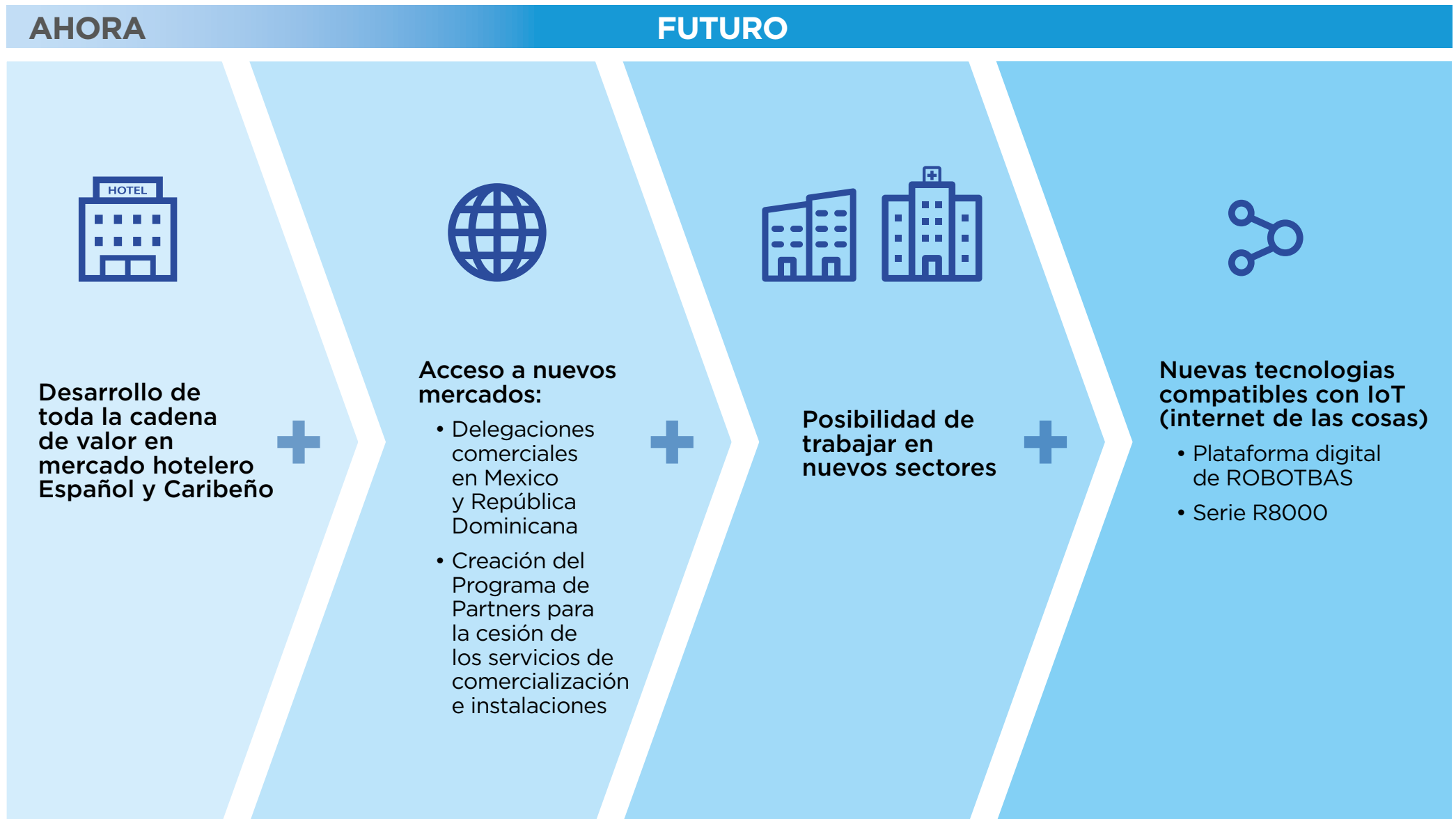
(más info en pag. 15)

Lanzamiento de **Airea**: un nuevo producto para nuevos mercados
(más info en pag. 14)

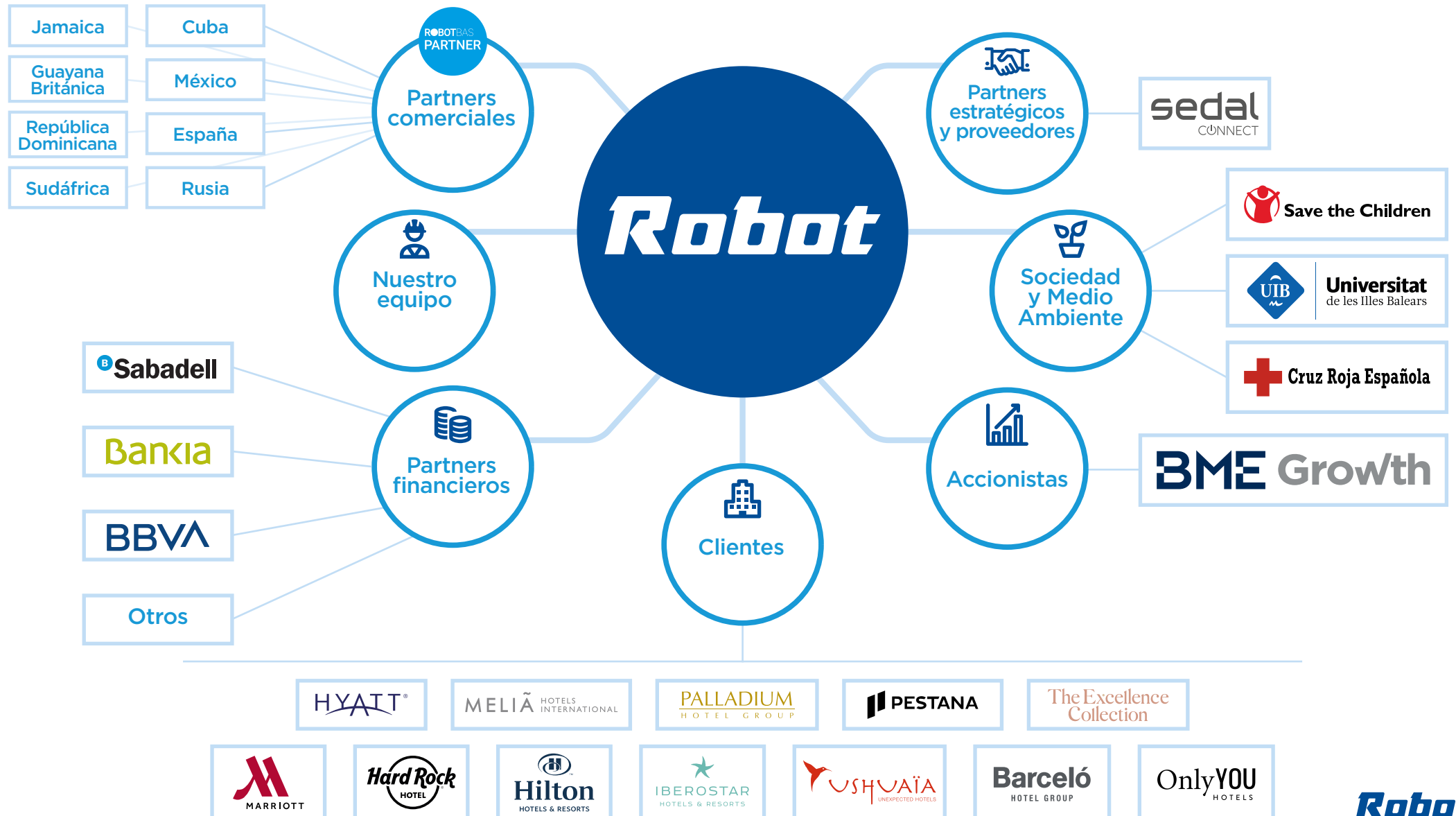
Salida a bolsa: expansión



Fases de crecimiento



Cuidamos de nuestro entorno con la ayuda de Stakeholders de confianza



Argumentos para nuestro business case

1

Cuenta de Resultados

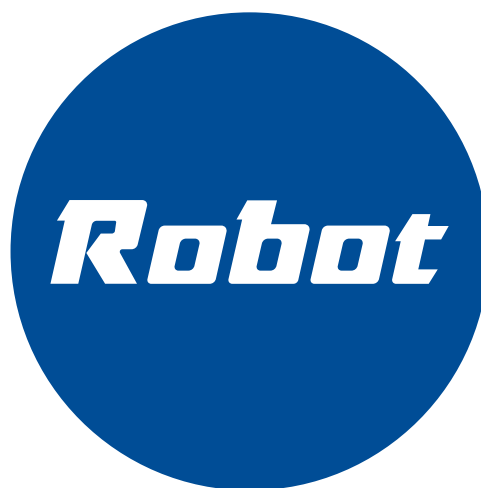
miles de €	Jun' 20	Inc. %	Dic' 19	Inc. %
Ingresos	1.707,3	-15,5%	4.814,2	22,6%
Gastos	1.923,6	23,6%	3.575,4	11,1%
EBITDA	-206,3	-147%	1.238,8	75,0%
Margen Ebitda	-12,7%		25,7%	770 p
Amortizaciones	232,7		395,4	
EBIT	-449,0	-266%	843,4	122,0%
BAI	-493,6		769,1	
Bº Neto	-317,2	-239%	732,9	99,6%

Solvencia

	Jun' 20	Inc. %	Dic' 19	Inc. %
Deuda Neta (M€)	2.189,9	40,1%	2.202,9	122,5%
Deuda neta / EBITDA*	4,2 x		1,78 x	

Resultados influenciados por COVID-19

* Últimos 12 meses



2

Cartera de proyectos y legislación favorable

Pipeline: 8,18M€

(6,43M€ en 2021)
(1,75M€ en 2022)

Directiva UE 2018/844



Futuro Energético

Gran demanda y pocos sistemas de Automatización

Límite **2025**

3

Plan de contingencia por coronavirus (Covid-19)

1- Salud y seguridad para nuestro equipo



guantes



maskarillas



desinfectante



teletrabajo

2- Continuidad del negocio

- Mercado con gran potencial y sólida cartera de clientes y obras
- Material extra producido por taller x 240K€
- Sin impagos

3- Solvencia y liquidez

- Liquidez asegurada para el ejercicio 2021 en el escenario más conservador
- Moratoria sobre préstamo hipotecario
- ETOP con reducción del 40%

4- Transparencia y compromiso con la sociedad

- Donación de 10.000 mascarillas a la Cruz Roja
- II edición de la Beca Robot (Universitat de les Illes Balears)
- 9º Foro MedCap
- Informe independiente MABIA
- Aplicar la sostenibilidad en nuestras instalaciones gracias al uso de placas solares

5- Continuación I+D+i

- Desarrollo de la plataforma digital de ROBOTBAS
- Financiación CDTI para proyecto I+D+i

2. Palancas de crecimiento de la empresa

- Nuevas áreas de negocio: Airea
- Desarrollo de la Plataforma Digital de ROBOTBAS
- Expansión mediante delegaciones comerciales



Airea: el nuevo sensor de calidad de aire

airea

Sonda de calidad de aire

Airea **permite conocer el estado del aire en las estancias cerradas** y minimizar el incremento del consumo energético en calefacción por las nuevas recomendaciones de ventilación.

Mediante la iluminación por colores Airea **indica la necesidad de ventilar** el espacio que se encuentra, en función del nivel de CO₂



Airea es el primer producto de consumo de ROBOTBAS dirigido directamente a cliente final. Un nuevo producto con el que abrimos **nuevos mercados**:



Colegios



Universidades



Hospitales



Geriátricos



Oficinas



Comercios



Restaurantes



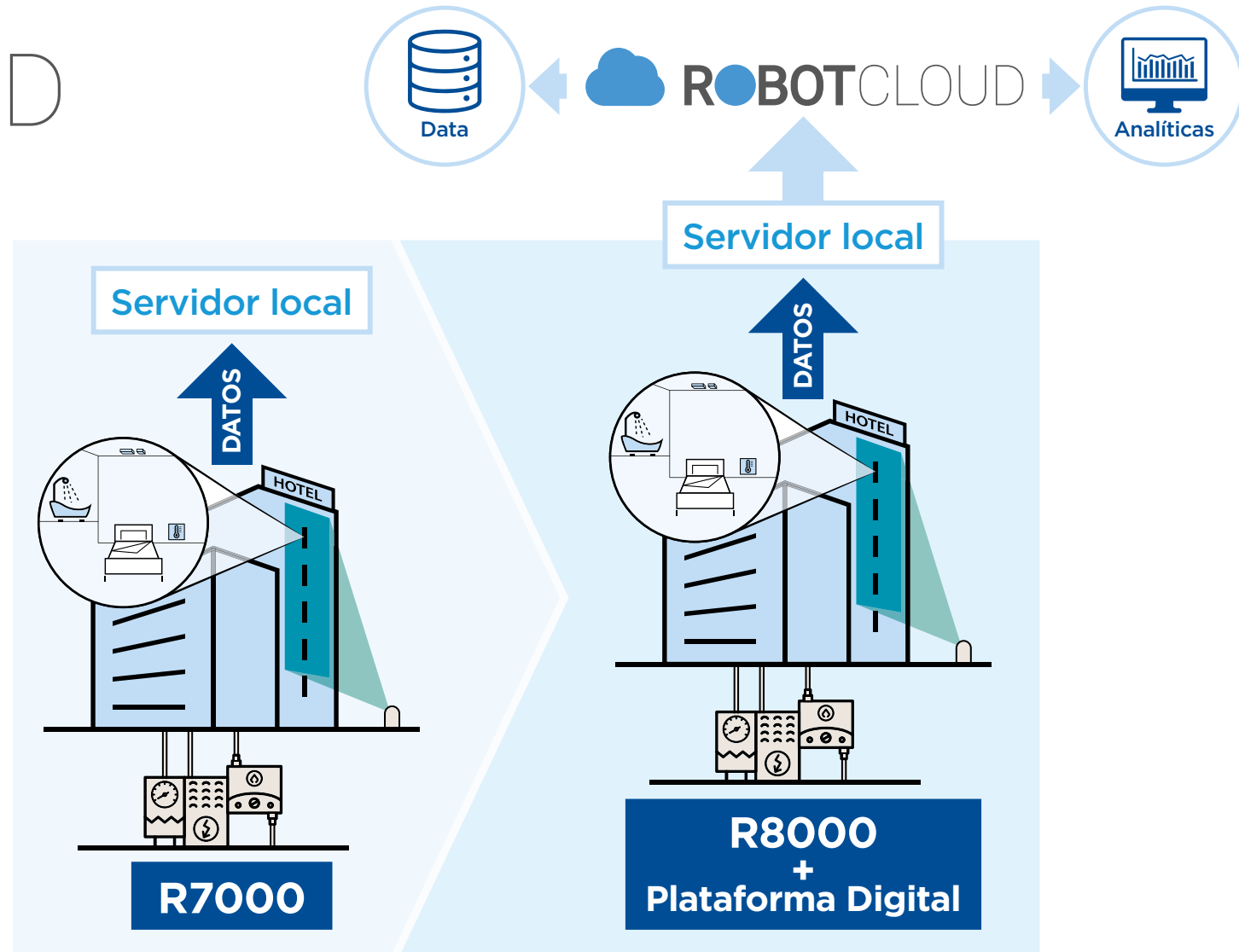
Hoteles

RobotCloud: la nueva plataforma digital

ROBOTCLOUD

Ventajas de la nueva serie R8000

- Un mismo bus de comunicación (SiSLink) para toda la instalación.
- Integración completa en RobotCloud.
- Almacenamiento de los datos, análisis del consumo energético y reducción de costes.
- Simplificación de la instalación y mantenimiento.
- Acceso al mercado doméstico.



Subvención otorgada por CDTI (Centro para el Desarrollo Técnico Industrial) para llevar a cabo este proyecto
• 819.575,95 € (de los cuales el 30% es a Fondo Perdido) • Fin de proyecto: Julio 2022

Expansión mediante Delegaciones Comerciales



- **Delegaciones comerciales propias** en México y República Dominicana.
- **Objetivos a corto plazo:** apertura de nuevos mercados a través del Programa de Partners comercial.
- **Objetivos a medio plazo:** apertura de 2-3 delegaciones comerciales a nivel nacional e internacional



España | Sede central

C/Gremi de Cirurgians i Barbers 22
07009 Palma de Mallorca
+34 971 244 471

República Dominicana

Plaza Boulevard Center. Locales 4 y 6,
Bávaro, República Dominicana
+1 829 380 4732

México

Av. Bonampark Manzana 1, Lote 4 y 5
Cancun Quintana Roo, 77500
+52 1 998 195 9060

inversor@robotcorporativo.com

www.robotcorporativo.com

Linkedin [/robotcorporativo](#)

Twitter [@robot_oficial](#)